

SPS Klima Sp. z o.o.
ul. Wał Miedzeszyński 630
03-994 Warszawa
NIP: 952 20 73 557

m.rudnicki@spsklima.pl

www.spsklima.pl

Załącznik do zapytania ofertowego: nr **02/POIG/2012**

Specyfikacja wymagań

Cel wdrożenia rozwiązania do analizy danych:

Z uwagi na ilość zamówień oraz dostaw towarów obserwowanych w obecnej działalności Wnioskodawcy uzasadnionym jest wdrożenie rozwiązania, które umożliwi analizowanie jakościowych parametrów realizacji zamówień takich jak terminowość. Pozwoli również monitorować ceny zamawianych i wysyłanych towarów. Dzięki analizie cen zamówień możliwe będzie optymalizowanie cen towarów oraz wielkości zamówień. Rozwiązanie do przekrojowych analiz pozwoli znajdować trendy w zamówieniach, na tworzenie zestawień będących podstawą negocjacji warunków handlowych dostaw. Wbudowane mechanizmy alertów zapewnią monitoring zmian w cenach pomiędzy dostawami oraz umożliwią automatyczne monitorowanie czasu realizacji zamówień oraz dostaw. Rozwiązanie klasy business Intelligence umożliwi połączenie danych księgowych, magazynowych z danymi dotyczącymi zamówień oraz ich realizacji. Zebrane dane w jednym systemie umożliwią szybki dostęp do informacji dotyczących sprzedaży, zamówień, magazynów, finansów firmy. W przypadku automatyzacji przesyłania danych jest to niezbędny element pozwalający wychwycić zmieniające się trendy w sprzedaży, ew. dostrzec zagrożenia związane z utratą płynności. Wdrożenie rozwiązania, które udostępni dane poprzez WWW oraz urządzenia mobilne pozwoli monitorować stan firmy także podczas delegacji lub podczas negocjacji z dostawcami, dystrybutorami.

Wdrożenie rozwiązania do analizy danych umożliwi pracownikom, którzy do tej pory wprowadzali dane z dokumentów papierowych, na skupieniu się na analizie, znajdowania możliwości zwiększenia sprzedaży oraz obniżenia kosztów. Dzięki temu rozwiązaniu współpraca z partnerami przedsiębiorstwa będzie bardziej efektywna i pozwoli szybciej reagować na zmiany na rynku.

Wymagania ogólne			
Wymaganie	Opis		
Ilość użytkowników	Ilość użytkowników tworzących analizy – 5 Ilość użytkowników z możliwością przeglądania analiz – min 20		
Wymagania techniczne			
System informatyczny przechowujący dane	CDN Optima wersja 2012		
Parametry do analiz	Ilość zainstalowanych procesorów		1 szt.
	Maksymalna ilość procesorów		1 szt.
	Typ zainstalowanego procesora		Quad-Core



	Częstotliwość procesora	2,4 GHz	
	Częstotliwość szyny FSB	1333 MHz	
	Częstotliwość szyny QPI/DMI	2,5 GT/s	
	Pojemność pamięci cache [L3]	8 MB	
	Ilość zainstalowanych dysków	2 szt.	
	Maksymalna ilość dysków	4 szt.	
	Pojemność zainstalowanego dysku	<ul style="list-style-type: none"> • 500 GB • 500 GB 	
	Typ zainstalowanego dysku	SATA II	
	Zainstalowane sterowniki dysków	4 x SATA/SAS	
	Sterownik macierzy	SAS 6/iR	
	Pojemność zainstalowanej pamięci	4096 MB	
	Maksymalna pojemność pamięci	16384 MB	
	Rodzaj zainstalowanej pamięci	DDR3	
	Typ pamięci	Unbuffered	
	Częstotliwość szyny pamięci	1333 MHz	
	Ilość banków pamięci	4 szt.	
	Ilość wolnych banków pamięci	2 szt.	
	Elementy Hot-Swap	brak	
	Ilość slotów PCI-E 16x v.2.0	1 szt.	
	Ilość slotów PCI-E 8x v.2.0	2 szt.	
	Ilość slotów PCI-E 1x	1 szt.	
	Karta sieciowa	10/100/1000 Mbit/s	
	Ilość wolnych kieszeni 5,25 (zewnętrznych)	1 szt.	
	Ilość wolnych kieszeni 3,5 (wewnętrznych)	2 szt.	
	Ilość półek na dyski Non Hot Swap	4 szt.	
	Ilość półek na dyski Hot Swap	0 szt.	
	Napędy wbudowane (zainstalowane)	DVD±RW	
	Ilość zasilaczy	1 szt.	
	Moc zasilacza (zasilaczy)	305 Wat	
	Dodatkowe informacje	Dwa gniazda PCI-E x8 (jedno ze złączem x16) Jedno gniazdo PCI-E x4 (ze złączem x8) SAS 6/iR (RAID 0,1)	
Technologia analiz	SQL Server 2008 Analysis Services		
Wymagania funkcjonalne			
Analizy	Użytkownicy samodzielnie mogą definiować raporty, analizy		
Typy wizualizacji	Użytkownicy mogą budować: - tabele - tabele przestawne		

	<ul style="list-style-type: none"> - wykresy - mapy - wskaźniki
Raporty	Użytkownicy mają możliwość otwierania poprzez przeglądarkę WWW analiz raportów zbudowanych przez innych użytkowników.
Współpraca	Użytkownicy mogą udostępniać sobie nawzajem raporty i analizy bez konieczności zlecenia firmie zewnętrznej
Alerty	System musi dawać możliwość definiowania reguł na podstawie, których będą wywoływane alerty i będą wysyłane notyfikacje na email, sms.
Automatyczne odświeżanie danych	System automatycznie będzie pobierał dane z systemu źródłowego i nie rzadziej niż 1 raz dziennie odświeżał hurtownie danych
Informacje o błędach przy przeliczaniu	System automatycznie ma wysyłać emaila do wskazanych osób z informacją czy dane zostały odpowiednio zaktualizowane.
Możliwość dołączania do systemu arkuszy Excel z analizą	Użytkownicy muszą mieć możliwość samodzielnie dodać arkusz Excel zgodnie z określonym formacie i móc analizować dane z Excela w systemie do analiz. Struktura Excel może być ograniczona, ale dodawanie dodatkowych plików musi być realizowane przez użytkowników bez pomocy firm zewnętrznych.
Udostępnianie analiz	Rozwiązanie do analiz musi mieć możliwość udostępniania wyników analiz firmom trzecim, poprzez np Panel Kontrahenta lub Panel Partnera. Panel musi być dostępny poprzez WWW i musi być możliwość ustawienia w nim logo firmy SPS Klima oraz analiz i filtrów, jakie mają być dostępne dla użytkownika końcowego.
Rozsyłanie raportów	Użytkownicy mają mieć
Administrowanie użytkownikami, rolami	System musi zawierać moduł do administracji użytkownikami, rolami. Lista użytkowników powinna być zmapowana z domeną użytkowników firmy.
Wymagania analityczne	
Struktura danych	Komponent łączący dane do CDN Optima musi mieć dostępne następujące wymiary i miary:



Miary:

- Ilości sprzedaży
- wartości w PLN,
- marża %
- marża PLN
- Zmiana (rok do roku)
- Zmiana % (rok do roku)
- ilość podmiotów (z którymi miała miejsce transakcja sprzedaży)
- wartość sprzedaży netto i brutto w PLN
- Ilość towarów,
- wartość towarów w PLN
- cena zakupu PLN (użyteczna po rozwinięciu do konkretnego towaru)
- Należności PLN
- należności pozostaje (nierozliczonych) PLN
- spóźnienia należności (liczba dni)
- Zobowiązania PLN
- zobowiązania pozostaje PLN (nierozliczonych)
- spóźnienia zobowiązania (liczba dni)
- Należności pozostaje PLN (nierozliczone)
- zobowiązania pozostaje PLN (nierozliczone)
- Ilości sprzedaży planowanej
- Wartość sprzedaży planowanej w cenach zakupu PLN
- Wartość sprzedaży planowanej w cenach sprzedaży PLN
- Ilość i wartość sprzedaży za rok poprzedni
- Liczby zamówionych towarów (plan)



	<ul style="list-style-type: none"> • wartości zamówionych towarów PLN (plan) • Liczby towarów (plan) • wartości towarów PLN (plan) <p>Wymiary do analizy:</p> <ul style="list-style-type: none"> • data sprzedaży (rok, miesiąc, dzień) • grupy towarowe, produkty • kody pracowników lub projektów • symbol dokumentu (np. FA/ FAKOR) • Wiekowanie (przedział), magazyn (nazwa), grupy towarowe • Termin płatności (Rok, miesiąc, dzień), • rozliczone (częściowo, nierozliczone), • przeterminowanie 	
Rodzaje analiz	Sprzedaż	<ol style="list-style-type: none"> 1. Sprzedaż za okres 2. Sprzedaż mapy 3. Porównanie sprzedaży 4. Sprzedaż porównanie miesięcy 5. Sprzedaż według pracowników
	Magazyn	<ol style="list-style-type: none"> 1. Wiekowanie 2. Stan magazynu
	Rozrachunki	<ol style="list-style-type: none"> 1. Należności nierozliczone 2. Zobowiązania nierozliczone 3. Przyszłe płatności 4. Należności nierozliczone Top10 (kontrahentów) 5. Zobowiązania nierozliczone Top10 (kontrahentów)
Optymalizacja stanów	System do analiz musi mieć możliwość zbudowania następującego modelu:	



magazynowych	<ul style="list-style-type: none">- na podstawie historycznej sprzedaży dla każdego towaru oraz informacji o ilości aktualnie zamówionych ilościach przygotować prognoze ilościową sprzedaży na kolejne 12 miesięcy- wartość sprzedaży na kolejne miesiące powinna bazować na aktualnym cenniku dla poszczególnych produktów przechowywanych w CDN Optima <p>Użytkownicy muszą mieć możliwość wprowadzania korekt do prognozy sprzedaży poprzez powiększanie ilości zamówień. W systemie musi być możliwość podglądu jakie zmiany zostały naniesione.</p> <p>Po zamknięciu miesiąca w systemie musi być możliwość przeniesienia wartości rzeczywistych do prognozy na dany miesiąc oraz przesunięcia i zaktualizowania prognozy sprzedaży o odchylenie jakie wynika z minionego miesiąca. Użytkownicy powinni mieć możliwość określenia na ile kolejnych okresów będzie rozłożona wartość oraz jaką proporcją będą te wartości rozłożone.</p> <p>Korekty do modelu optymalizacji będą wprowadzane przez 1-5 osób, przy czym każda z osób będzie odpowiedzialna za poszczególne grupy towarów i tylko jedna osoba odpowiada za daną grupę towarów.</p> <p>Nie ma ograniczeń na temat sposobu wprowadzania korekt jedynie istotne jest aby wartości prognozy znalazły się w ostatecznej wersji analiz i były dostępne dla kadry zarządzającej w systemie do analiz.</p> <p>Moduł do optymalizacji powinien mieć możliwość o rozszerzenie go o późniejsze dodatkowe operacje np wstawienie do systemu CDN Optima dokumentu zamówienia na towar wynikający z prognozy sprzedaży.</p> <p>Prognozy oraz plany sprzedaży muszą być prezentowane za pomocą tabel, wykresów oraz wskaźników odchyleń.</p> <p>Dodatkowym atutem rozwiązania będzie wizualizacja za pomocą wykresu waterfall (wykres prezentujący odchylenia).</p>
--------------	--